



Fotos: Tischlerei Holztec

Tischlermeister Christian Schleupen hat sich auf Betten und professionelle Schlafberatung spezialisiert. Kunden, die sich für die ergonomischen Bettsysteme interessieren, lädt er in das hauseigene Bettenstudio zum Beratungsgespräch ein – ein gutes Instrument zur Kundenbindung.

Tischlerei Holztec setzt bei Schlafsystemen auf Topateam-Partnerschaft

Richtig liegen

Christian Schleupen von der Tischlerei Holztec im niederrheinischen Kempen baut leidenschaftlich gerne Massivholzbetten. Dank der Partnerschaft mit dem Schreiner- und Tischlernetzwerk TopaTeam konnte er sein Leistungsspektrum in diesem Bereich weiter ausbauen. Heute bietet er seinen Kunden ein Komplettpaket zum Thema Schlaf an.

„Schleupen. Eine Familie mit Möbelleidenschaft“ liest man auf der Homepage der Tischlerei Holztec. Das trifft den Nagel auf den Kopf: Der klassische Familienbetrieb wurde 2005 von Hans und Evi Schleupen gegründet. Die Kinder Christian und Simone begeisterten sich von Anfang an für das Handwerk und schon heute steht fest, dass beide gemeinsam den elterlichen Betrieb weiterführen werden. Simone Schleupen ist Tischlerin und Einrichtungsfachberaterin und für den Bereich Küche zuständig. Tischlermeister Christian Schleupen hat sich auf Betten und professionelle Schlaf-

beratung spezialisiert. Vor 15 Jahren schlossen sich die Schleupens dem Schreiner- und Tischlernetzwerk TopaTeam an, um Produkte zuzukaufen, die das Angebotsspektrum sinnvoll ergänzen. Dazu zählen zum Beispiel Bettsysteme und Bettwaren, aber auch hochwertige Elektrogeräte für die Küche. Alleinstellungsmerkmal der Tischlerei in der Region sind mittlerweile die handgefertigten Zirbenbetten und die professionelle Schlafberatung.

„Ein Bandscheibenvorfall war 2006 der Grund, dass meine Eltern sich intensiver mit dem

Thema Schlaf und Betten befasst haben“, erklärt Christian Schleupen. „Meine Mutter betreute dieses Thema dann zehn Jahre lang.“

Begeistert von natürlichen Bettsystemen

Über TopaTeam lernten sie schließlich 2016 einen anderen Hersteller für natürliche Bettsysteme kennen. Das war auch der Moment, von dem an sich Christian Schleupen für das Thema gesunder Schlaf begeisterte. „Das Bettsystem hat mich begeistert und als ich auf einer Schulung des Lieferanten hörte, dass 80 % der Bevölkerung schlecht schlafen, hat es



/ Eine Familie mit Möbelleidenschaft: Evi und Hans Schleupen (r.) haben die Tischlerei gegründet. Die Kinder Christian und Simone (l.) sind mittlerweile mit eingestiegen.



/ Das Schlafsystem von ProNatura, das Schreiner und Tischler über Topateam beziehen können, lässt sich individuell einstellen und anpassen.



/ Eigenfertigung und Handelsware ergänzen sich optimal: Im vergangenen Jahr hat die Tischlerei Holztec 150 bis 200 Bettsysteme und Betten verkauft.



/ Wer eigentlich nur das Bettsystem kaufen wollte, entscheidet sich oft noch für das Massivholzbett und den dazu passenden Kleiderschrank.

bei mir „Klick“ gemacht. Das Produkt passt einfach perfekt zu unseren tollen Betten!“ Das Schlafsystem des österreichischen Herstellers ProNatura, das Schreiner und Tischler über Topateam beziehen können, lässt sich individuell einstellen und auf unterschiedliche Körper und Schlafangewohnheiten anpassen. „Die Individualität der Produkte gefällt mir sehr, denn ich arbeite gerne mit Vielfalt“, lobt Christian Schleupen.

Eigenes Bettenstudio von Vorteil

Kunden, die sich für die ergonomischen Bettssysteme interessieren, lädt Christian Schleupen in das hauseigene Bettenstudio zum Beratungsgespräch ein. „Der Vorteil einer eigenen Ausstellung ist vor allem, den Kunden zu zeigen, was man alles kann und ihnen einen Eindruck von den Leistungen zu geben.“ Wer eigentlich nur das Bettsystem kaufen wollte, entscheidet sich oft noch für das Massivholzbett und den dazu passenden Kleiderschrank.

Durch den Besuch im Showroom sind auch schon Folgeaufträge für die Küche und andere Wohnbereiche entstanden.

Bei der Neugestaltung eines eigenen Showrooms oder einer Ausstellung unterstützt Topateam seine Partnerbetriebe in der Planung, Wahl der Produkte sowie im Marketing. Seit vier Jahren gibt es bei der Tischlerei Holztec die eigene Marke „Naturraum“ für den Verkaufsbereich Gesunder Schlaf. „Ich selbst habe die Erfahrung gemacht, dass einige Menschen noch ein veraltetes Bild vom Schreiner oder Tischler im Kopf haben und ihm – gerade beim Thema Schlafberatung – wenig zutrauen“, erklärt Christian Schleupen. „Diese Wahrnehmung wollte ich mit der neuen Marke umgehen und dem Thema Schlaf ein ganz neues Image geben.“

Um optimal zum Thema Schlaf beraten zu können, ist eine ProNatura-Schulung notwendig. „Hier habe ich unter anderem gelernt, wie ich das Bettssystem individuell einstelle, damit

es zum Kunden passt, wie man ergonomisch richtig liegt und welche Matratzen sich für wen eignen“, sagt Christian Schleupen. „Ich habe mich zudem selbst in den Themen Rückenbeschwerden und menschliche Anatomie weitergebildet, um meinen Kunden die bestmögliche Beratung zu geben.“

Der Erfolg der Tischlerei Holztec spricht für sich – im vergangenen Jahr haben sie 150 bis 200 Bettssysteme und Betten verkauft. Ein Paradebeispiel dafür, wie sich Handelsware und Eigenfertigung perfekt ergänzen. (ra/Quelle: Topateam) ■

Tischlerei Holztec
47906 Kempen
www.holz-tec.com

TopaTeam GmbH
85283 Wolnzach
www.topateam.com