



Im Juli wird in den neuen Ausstellungsräumen der Schreinerei Blank Einrichten eine von TopaTeam organisierte Regionaltagung stattfinden, zu der Partnerbetriebe sowie ein paar ausgewählte Lieferanten eingeladen sind



Ohne TopaTeam würden sie nicht dort stehen, wo sie heute sind, zeigen sich Guido und Julia Blank überzeugt

Ohne Zukauf keine Zukunft

Die Schreinerei Blank Einrichten ist Partner des Schreiner- und Tischlernetzwerks TopaTeam und fokussiert sich stark auf das Thema Handelsware. Jetzt kam der eigene Showroom hinzu.



Der neue Showroom der Schreinerei Blank Einrichten in Weihungszell, BW

2003 GRÜNDETEN Julia und Guido Blank die Holzwerkstatt Blank im baden-württembergischen Weihungszell und wagten gemeinsam den Schritt in die Selbständigkeit. Dafür bauten sie die Stallgebäude des elterlichen Bauernhofs in eine Schreinerwerkstatt um. »Wir starteten damals ziemlich unbedarft in diese Sache und dachten, handwerkliches Können ist ausreichend, um im Handwerk erfolgreich zu sein«, erinnert sich Julia Blank.

»Zu diesem Zeitpunkt konnten wir nicht ahnen, vor welche Herausforderungen uns die Zukunft stellt, speziell im bürokratischen, digitalen und vertrieblischen Bereich.« Ein Wunsch von Guido Blank war, die Schreinerei als Kleinbetrieb zu betreiben, um das gelernte Handwerk auch selbst noch ausführen zu können. »Uns wurde dann aber sehr schnell klar, dass wir mit ausschließlicher Eigenproduktion und die dadurch eingeschränkte Umsatzhöhe nicht überleben können!« So kam TopaTeam ins Spiel.

Der Schreinermeister, der offen für Neues ist, wurde durch die positive Berichterstattung in der Fachpresse auf das Schreiner- und Tischlernetzwerk aufmerksam. »Wir hatten das Potenzial im Handel erkannt. Für uns ist es nun auch als kleine Schreinerei möglich, größere Aufträge anzunehmen und unsere

Gewinnmarge zu erhöhen«, sagt Julia Blank. »Die Seminare und Coachings haben unsere Denkweise verändert und uns weitergebracht.« Zudem profitieren sie von der Auswahl an Herstellern und den vorherverhandelten Konditionen des Netzwerks. Das ermöglichte eine wirtschaftlichere Preisgestaltung und eine innovative Gestaltung der Produktpalette.

»Anfangs war es uns noch sehr unangenehm, Produkte wie zum Beispiel Küchen, die nicht von uns gefertigt wurden, bei den Kunden zu bewerben«, erklärt Julia Blank. Das sei jetzt anders. »Wir sehen mittlerweile nur Vorteile darin, den Kunden zu sagen, dass wir Handelsware beziehen.« Das Argument: Die größeren Hersteller sind top-spezialisiert, verfügen über den notwendigen Maschinenpark und sind gleichzeitig flexibel in der Gestaltung.

Zukaufschwerpunkt Küche

Guido Blank übernimmt die individuelle Planung, Gestaltung und Bemusterung der Küchen und gibt diese dann über TopaTeam bei den Lieferanten in Auftrag. »Wir können uns auf die hochwertige Fertigung bei den Lieferanten verlassen. Produkte, die wir nicht über die TopaTeam-Palette abdecken können, ergänzen wir in der eigenen Schreinerei.« Dazu zählen Massivholzküchen oder die Ergänzung von maßgefertigten Design-Elementen, die so im Sortiment des Küchenherstellers nicht vorhanden sind.

Ein weiterer Themenschwerpunkt bei Zukaufprodukten sind die ergonomischen Bettsysteme eines österreichischen Herstellers. Diesen lernte Julia Blank auf einer Hausmesse des Schreiner- und Tischlernetzwerks kennen und war von den Produkten begeistert.

Kompetenz für »Gesunden Schlaf«

»Da ich selbst nie richtig gut schlafen konnte, habe ich das Bettsystem selbst getestet und es konnte mich absolut überzeugen.« Genau diese positive Erfahrung und zwischenzeitlich auch die vieler begeisterter Kunden helfe ihr nun beim Verkauf und bei der Beratung. Mit dem Thema »Gesunder Schlaf« hat Julia Blank zudem ihre Bestimmung im Betrieb gefunden. Mithilfe des Herstellers sowie durch intensive Schulungen hat sie sich das notwendige Wissen für eine professionelle Schlafberatung angeeignet.

Der erste eigene Showroom

Bislang führten die Blanks die Beratung und Verkaufsgespräche im eigenen Wohnhaus durch. Dies ändert sich nun, denn vor kurzem haben sie ihren ersten eigenen Showroom eröffnet und aus der Holzwerkstatt Blank wurde Blank Einrichten. »Mit dem modernen Neubau und Umbau des ehemaligen landwirtschaftlichen Gebäudes zu Schauraum haben wir uns einen Lebenstraum erfüllt«, sagt Julia Blank.

Neben der Schreinerei beinhaltet dieser moderne Besprechungsräume, eine kleine Küchenausstellung sowie das Schlafstudio. »Diese Partnerschaft hat unseren Traum noch befördert. Wir möchten, dass die Kunden unsere Produkte mit allen Sinnen erleben und davon inspiriert werden.«

STECKBRIEF

Schreinerei Blank Einrichten
88477 Schwendi-Weihungszell
www.blank-einrichten.de
TopaTeam GmbH
85283 Wolnzach
www.topateam.com

TOPATEAM GMBH

KANTENLEIMEN

Paul OTT GmbH
4650 Lambach, AUSTRIA
www.ottpaul.com

Ob klassische Kantenanleimmaschine oder spezialisierte Hochleistungsanlage. Wir beraten Sie gerne.



Edgebanding on highest level



Kantenleimen auf höchstem Niveau



EDGEBANDING ON HIGHEST LEVEL

ottpaul.com