



Fotos: Tischlerei Lange

/ Traditionsreicher Familienbetrieb: Südlich des Harzes hat die Tischlerei Lange seit 1888 ihren Standort. In fünfter Generation stellt Christoph Lange (4. v. l.) nun die Weichen für die Zukunft. Mit im Boot: das Schreiner- und Tischlernetzwerk Topateam.

Tischlerei Lange setzt auf Partnerschaft mit Schreiner- und Tischlernetzwerk Topateam

Die Kunden überzeugen

Alles aus einer Hand bietet die Tischlerei Lange aus Hohenstein in Thüringen. Vor sieben Jahren entschied sich das alteingesessene Familienunternehmen für eine Partnerschaft mit dem Schreiner- und Tischlernetzwerk Topateam. Durch die größere Angebotsvielfalt sollte der Bereich Möbel- und Innenausbau einen weiteren Schub bekommen. Jetzt will Christoph Lange mit einem Showroom noch mehr Kunden überzeugen.

■ Im Oktober war es so weit: Mehr als 250 Besucher kamen zum Tag der offenen Tür in den neuen Showroom der Tischlerei Lange. Dort zeigt Tischlermeister Christoph Lange einen großen Teil seines Produktangebots – von der hochwertigen Einbauküche bis zur Massivholztreppe. „Wir haben so viel Zuspruch erhalten, viele Besucher waren positiv überrascht, was wir alles anbieten – sogar unsere direkten Nachbarn wussten vorher nicht, was wir alles machen“, sagt Christoph Lange.

2020 übernahm der Tischlermeister den Familienbetrieb in der fünften Generation. Der 28-Jährige ist froh, sich für eine eigene Ausstellung entschieden zu haben, denn mit diesem Thema haderte er lange Zeit. „Ich war hin und her gerissen, ob ich wirklich einen Showroom brauche, denn immerhin ist das eine große Investition und ich hätte die Räumlichkeiten auch anders nutzen können.“ Den entscheidenden Impuls erhielt er auf einer der Topateam-Regionaltagungen. „Der Inhaber der Tischlerei, bei der wir uns trafen,

hat mir aus der Seele gesprochen“, erklärt Lange. „Auch er hatte lange überlegt, ob eine Ausstellung zu ihm passt und konnte jetzt von positiven Erfahrungen berichten. Die Investition hat sich bezahlt gemacht.“

Umfassende Vorbereitung

Die Planung dauerte mehr als drei Jahre. Christoph Lange wollte nichts überstürzen. Im Februar 2023 wurde letztendlich der erste Spatenstich gemacht. Lagerräume mussten weichen. Ein neues, modernes Gebäude ent-



/ Kleine, feine Auswahl: Für den neuen Showroom wurden Topateam-Produkte ausgewählt, „die uns gefallen haben und bei denen wir davon ausgehen, dass sie auch bei potenziellen Kunden gut ankommen“.



/ Von langer Hand geplant: Die Idee, in einen Ausstellungsraum zu investieren, wurde genau durchdacht.



/ Ein neues, modernes Gebäude entstand in unmittelbarer Nähe zu Werkstatt und Wohnhaus.

stand in unmittelbarer Nähe zu Werkstatt und Wohnhaus mit einer Grundfläche von 65 m². „Für die Gestaltung der Ausstellung haben meine Schwester und ich uns intensiv mit den Topateam-Produkten beschäftigt, die uns gefallen haben und bei denen wir davon ausgehen, dass sie auch bei potenziellen Kunden gut ankommen.“ Auch seine Schwester Antje Jakobs Lange ist Tischlerin und Diplom-Ingenieurin für Holztechnik und bringt sich in der Projektplanung ein. Auf der Hausmesse des Partnernetzwerkes in Weimar lernten die beiden 2023 die entsprechenden Lieferanten persönlich kennen und überzeugten sich von der Qualität der Handelsware.

Mit handwerklicher Expertise punkten

„Kunden, die sich für hochpreisige Möbel oder Küchen interessieren, möchten diese auch sehen“, ist sich Lange sicher. „Ohne eine Ausstellung, ohne die Produkte zu zeigen, geht es im Verkauf nicht.“ Zudem könne er sich dem Angebot von hochwertigen, individualisierbaren Küchen gegenüber den ortsansässigen Küchenstudios, die diese nicht im Programm hätten, gut positionieren. Bei Anfragen seien sie preistechnisch auf Augenhöhe mit den

Mitbewerbern. Und noch einen weiteren Vorteil gegenüber Küchenstudios erwähnt er: „Wir legen großen Wert auf einen technisch einwandfreien Einbau der Küche und sind durch unsere handwerkliche Expertise auch bei Umbauarbeiten flexibler und individueller.“

Zukauf läuft reibungslos und unkompliziert

Beim Thema Fenster und Türen ist Handelsware für die Tischlerei schon immer eine zentrale Strategie gewesen. Treppen werden selbst gebaut. Mit der Topateam-Partnerschaft eröffnete sich nun die Möglichkeit, auch Handelsware für den Innenbereich, wie Möbel, Küchen, E-Geräte, Marken und Wohn-Accessoires, zuzukaufen. „Anfangs gab es eher wenig Umsatz mit der Handelsware. In der Zeit der Ausstellungsplanung haben wir uns dann intensiver mit den Herstellern beschäftigt, um die Möglichkeiten des Zukaufs umfangreicher nutzen und den Kunden auch Angebote unterbreiten zu können. Über Topateam läuft der Zukauf laut Christoph Lange reibungslos und unkompliziert, sein Angebot sei so breiter und vielfältiger geworden. „Die Partnerschaft ist für uns ein

absoluter Zugewinn und ich kann viel besser planen und kalkulieren.“ Er schätze vor allem die regelmäßigen Partner-Treffen sowie die angebotenen Webinare. „Die Treffen pushen mich immer wieder in eine neue Richtung und ich bekomme stets nutzbringende Impulse zur Weiterentwicklung.

Im nächsten Schritt will Christoph Lange die Tischlerei noch weiter vorantreiben. Er ist stolz auf die lange Familiengeschichte: 1888 wurde der Betrieb erstmals erwähnt. Aus einer Stellmacherei entwickelte sich im Laufe der Jahre die Tischlerei. Auch sein Vater und seine Mutter arbeiten noch aktiv mit. Zwei Gesellen hat er angestellt. Schon jetzt steigen Anfragen und Aufträge – speziell im Küchen- und Treppenbereich. Mit dem Rückhalt von Topateam hat Lange die Idee, noch mehr Aufträge zu generieren und in der Folge seinen Betrieb weiter zu modernisieren und personell aufzustocken. (ra/Quelle: Topateam) ■

Tischlerei Lange
99755 Hohenstein – OT Klettenberg
www.tischlerei-lange-hohenstein.de
www.topateam.com