

Praktisches Rüstzeug

Fit für die Gründung machen und über den Tellerrand hinausschauen – diesen Anspruch hat die Meisterschule Kaiserslautern. Daher hat sie sich externe Experten ins Boot geholt.

BEREITS SEIT 2022 besteht eine intensive Zusammenarbeit zwischen der Meisterschule Kaiserslautern und dem Schreiner- und Tischlernetzwerk TopaTeam. Einmal im Jahr hält TopaTeam Bereichsleiter Christian Etzdorf vor den Schülern der Meisterklasse einen Fachvortrag zu den Themen Marketing, Kalkulation und Vorteile durch Handelsware – Themen, die für angehende Gründer besonders relevant sind.

»Ich freue mich jedes Mal, wenn ich mit den Meisterschülern meine Erfahrungen teilen und ihnen gute Tipps mit auf den Weg geben kann«, sagt Etzdorf. »Was mich an der Meisterschule Kaiserslautern fasziniert, ist der persönliche Kontakt, den die Lehrer mit ihren Schülern auch nach Beendigung der Meisterschule haben.« So waren auch ehemalige Meister, die mittlerweile mit TopaTeam zusammenarbeiten, vor Ort, berichteten aus ihrem Arbeitsalltag und beantworteten Fragen.

Neue Aspekte und Ideen

Udo Bracke, Fachtheorielehrer an der Meisterschule, legt großen Wert darauf, seinen Schülern mit Vorträgen von externen Experten und Beratern, neue Aspekte und Ideen zu vermitteln. »Von meinen 16 Meisterschülern streben circa die Hälfte die Selbstständigkeit an. Mir ist es ein Anliegen, neben dem Wissen praktisches Rüstzeug mitzugeben, damit dies bestmöglich gelingt. Ich habe bereits viele Schüler bei der erfolgreichen Gründung unterstützt. Diese gesamten Erfahrungen gebe ich meinen Schülern gerne

in Form von Tipps und kompetenten Ansprechpartnern weiter.« Schreiner und Tischler seien seiner Auffassung nach oft darauf fixiert, alles selbst zu machen. Für viele zähle nur die Arbeit mit den eigenen Händen – das Thema Zukauf sei unvorstellbar. »Dadurch entgeht ihnen aber auch oft die Chance, gewinnbringender zu arbeiten und ihren Kunden mehr zu bieten.«

Der Vortrag von TopaTeam zeige, wie einem eine TopaTeam-Partnerschaft bei der Gründung unterstütze, das eigene Risiko verringere und welche Möglichkeiten der Zukauf Neustartern biete.

Lösungsansätze

Bei folgenden Herausforderungen für die und in der Selbstständigkeit habe das Netzwerk Lösungsansätze:

- Wie finde ich eine geeignete Location, wenn ich mich selbstständig machen möchte?
- Welche Marketingmaßnahmen benötige ich, um wertige Kundenaufträge zu erhalten?
- Was muss ich bei der Angebotserstellung beachten, um mich nicht unter Wert zu verkaufen?
- Wie sieht ein optimales Zeitmanagement aus?
- Was gibt es beim Thema Nachfolge bestehender Firmen zu beachten?

Auch zukünftig möchten die Meisterschule Kaiserslautern und TopaTeam eng zusammenarbeiten. Das positive Feedback der Meisterschüler zeige, wie wertvoll dieser Erfahrungsaustausch sei.

.....
LISA ZEIDLER, TOPATEAM



Diesen und weitere dds-Beiträge finden Sie online exklusiv im ddsPlus-Bereich.



Einmal im Jahr bietet die Meisterschule Kaiserslautern Schülern an, Input zum Thema Gründen aus erster Hand zu erhalten



Christian Etzdorf hält einen Vortrag zu Themen, die für Bald-Gründer relevant sind

STECKBRIEF

Meisterschule Kaiserslautern

Die Meisterschule Kaiserslautern bietet dem Schreiner- und Tischlerhandwerk eine praxisnahe, schulgeldfreie Aus- und Weiterbildung in modernen, schuleigenen Werkstätten – in der Ausbildung arbeitet man direkt in der Schule vor Ort. Ein externes Praktikum gibt zusätzlich Betriebserfahrung. Von der Ausbildung bis zur Meisterqualifikation ist alles an einem Ort möglich.

www.meisterschule-kaiserslautern.de